

axisgroup interview vol.01

経営支援部 部長 マネジャー

笠井 賢也



axisgroup interview

私たちアクシスグループは、さまざまな経歴を持つ方が在籍しています。社員一人ひとりにストーリーがあり、経験によって育まれた温かな人柄があります。このインタビューを通して私たちのことをより知って頂ければ幸いです。

profile 経歴

入社年数：15年6ヵ月

職種：コンサルタント

役職：経営支援部 部長 マネジャー

大学卒業後、営業職を4年半経験。その後、地元徳島に戻り1年間経理事務を経験した後、29歳で当社に入社。

現在の仕事内容

お客様へ節税対策の提案、資産の売却や購入をはじめ事業承継やM&Aの相談対応を担当。

物事の捉え方で数字は大きく変わる

Q.現在の職種を選んだきっかけについて教えてください。

前職で営業を担当していた頃に、数字は意識や考え方、物事の捉え方で大きく変化させることができることを知りました。売れないものを売れるように出来たときはとても嬉しかったですね。その後、「営業職時代に得た数字を意識するという経験を最大限に生かしたい！」と考え、数字を扱う税理士事務所で営業をしようと思い当社に入社しました。当時、面接で川人洋一社長から「税理士になることだけを目標にするのではなく、もっとお客様に喜んでもらえることを生み出してほしい」とおっしゃって頂いたことも現在のコンサルタント業務に繋がっていると思います。

Q.これまで経験された中で大変だった仕事について教えてください。また、どのように乗り越え、どのような学びを得られましたか？

入社3年目でM&Aの案件に取り組んだことは今でもとても印象に残っています。当時、株式譲渡のサポートに携わっていましたが右も左も分からない状況で、まずは自分が分かることと分からないことを選別するところから始め、分からないことについては先輩に聞いたり本で調べたりして自分のものにできるように努力をしました。苦労しながらも、できなかったことができるようになること、そしてお客様から感謝の言葉を頂けたときにやっと達成感を感じることができ、やりがいを見出せました。この経験が今の仕事にも活かされていると思います。

Q.税務会計のどういうところに魅力を感じますか？

答えがたくさんあり、処理の仕方や物事の捉え方で大きく内容が変わるところに魅力を感じます。担当者の考え方や説明でお客様の意思決定の内容が変わることもありますし、事前の対策をすることで納税額を減らすこともできます。また、規模によって様々ですが、キャッシュフローの増加に貢献できることは最大の魅力だと思います。責任も伴いますが、やりがいもある仕事です。



Q.今後の目標について教えてください。

事業承継や相続対策といったことにチャレンジしたいと思い、現在勉強中です。税理士事務所の三大柱である法人税・所得税・消費税からの次のステップとして事業承継と相続対策をテーマに挙げました。相続税や事業活動としての課題を解決するために、10年後30年後どうするのかという未来のことをお客様と一緒に考え、提案できるようにしたいと考えています。また、その目標に向けて「決断すること」「実行すること」、そして結果にコミットすることを意識しています。



Q.マネジャーとして日々意識されていること、また社員にアドバイスをする際、どのような点を大切にされていますか？

社員から頂いた質問に対して答えを教えることは簡単ですが、出来る限り質問の回答ではなく、思考の手順や考え方を伝えるようにしています。私たちは幅広い選択肢の中から最適な内容を選び、お客様に提案をする仕事をしています。選択肢と同じように正解も1つではないことを社員の方にも知ってほしいというのが狙いです。このような伝え方をしているのも、営業職時代に「必ず逆を考える」という思考が身についたからだと思います。お客様から「できない」と言われたとき、「できるようにする」にはどうすればいいのか、「選択肢がAとBしかない」と言われたとき、「本当に他の選択肢はないのか」と検討する、お客様が発している言葉の本心を考えることも私たちの仕事では大切だと考えています。

Q.最後に、アクシスの魅力について教えてください。

他の事務所に比べると従業員数も多く、他業種からの転職者も多いので様々な経験をした人が在籍しています。さらに近年では、採用活動にも力を入れており、新卒も含めた新入社員が増えてきています。それぞれが「自分の得意分野を生かしてお客様の困っていることを解決したい！」という気持ちでサービスを提供していることがアクシスの一番の魅力だと思います。それぞれの得意分野が今後サービスとしてお客様の役に立つようになることが今からとても楽しみです。