

中小企業経営者の皆様へ

なぜ売れない？利益が出ない？

売上・利益を生み出す転換策
成長ノウハウを大公開！

徳島元気塾 第3期 プレセミナー開催

先着
150名
限定

日時：5/17（金）18:00－21:00（17:30受付開始）
場所：アスティとくしま 第1特別会議室

全国で成長企業が続出中！

【地方】
飲食小売業

商品政策転換により、売上高10倍！
全国への出店を開始！

【地方都市】
美容室

サービス・立地転換により店舗数2.5倍。
100店体制に向け拡大中！

【地方】
電気設備業

業態転換により、倒産直前⇒黒字化！
全国にFC事業を展開するまでに。

【地方都市】
製造業

組織転換により、収支黒字化！
社員に決算賞与も支給できるように！

【中規模都市】
中古車
ディーラー

立地の転換により、8倍規模に！
業界不況の中、新規出店を加速中！

全国で講演実績
経験豊富な講師
がお送りします

株式会社 REX'S

チーフコンサルタント
福岡大学経済学部常勤講師

いさき たかとみ

井崎 貴富



1949年生まれ。1972年 三菱商事に入社。5年後同社退職。
大分県にUターン。多くのチェーンストア経営者に影響を与えた
日本リテイリングセンター渥美俊一氏に10年間師事。その間、経営
に携わった地元企業で業態転換を推進し、8年間で200倍の規模、
年商100億円へ導く。

1986年中小企業の経営コンサルティング活動を開始。中京、東京を
中心に、アメリカ、アルゼンチン、その他多くのコンサルティング
活動に従事。2001年地方中小企業の成長推進のためのセミナー（『元
気塾』及び『革真塾』）を開始。豊富な渡米歴をベースに、論理性重
視の『原理原則』論を展開。2002年より福岡大学経済学部ベンチャ
ー起業論の常勤講師として活動中。

お申込み

セミナー詳細は裏面へ



株式会社マネジメント・スタッフ
税理士法人アクシス川人税理士事務所
社会保険労務士法人アクシス

〒770-0051

徳島市北島田町1丁目3番地3

Tel:088-631-8119 Fax:088-632-6543

Email: ms@m-staff.com 担当：笠井雅也



ブログ（月2回 経営お役立ち情報をアップしています）
<http://ameblo.jp/ms-axisblog/>



Facebook（トレンド情報を中心に情報提供しています）
<http://www.facebook.com/axisms>

↓セミナー情報・経営情報はHPからチェック！↓

マネジメント・スタッフ

検索

『徳島元気塾』プレセミナーの開催要項とお申し込みについて

本セミナーは、年間を通じて経営の原理原則を学ぶための「元気塾」のエッセンスを凝縮して、お伝えしてまいります。**社長だけでなく、現場の責任者や後継者、後継者候補の皆様も一緒にご参加下さい。**会社の中核を担う皆様で、企業が成長するための原理原則に触れていただきたいと思います。

- ◇開催日／5月17日（金）
 ◇場所／アスティとくしま 第一特別会議室
 （会場は変更となる場合があります）
 ◇時間／18：00～21：00
 （受付開始17：30～）
 ◇定員／先着150名
 ◇費用／お一人さま 3,000円（税込）
 ※セミナー参加費用については、当日、受付でお支払い下さい。



本年度 元気塾講義内容（予定）

1	なぜ売れない、成長しない？
2	お金の作り方とコストの抑え方、借金処理の仕方
3	営業の本質と営業の仕方
4	仕入と調達
5	財務対策
6	立地
7	広告と告知
8	人事評価と報酬体系
9	規則と制度の作り方
10	価格設定の仕方
11	立地の選定
12	オススの具体的な真空マーケット

主 催

株式会社マネジメント・スタッフ

徳島市北島田町1丁目3番地3

Tel:088-631-8119 Fax:088-632-6543

E-mail:seminar@m-staff.com

セミナー担当 / 笠井雅也

売上・利益を伸ばす経営には、『原理原則』がある！『元気塾』プレセミナーお申し込み

お申し込み⇒FAX：088-632-6543

御社名				参加者 代表名			
追加 参加者名				追加 参加者名			
TEL			FAX			必ず記載 Email	
所在地	〒						

マネジメント・スタッフHPからも申込可能です！

<http://www.m-staff.com/ms/seminar/>

「トップ画面」⇒「セミナーのご案内」⇒「セミナー情報」

「マネジメント・スタッフ」で検索⇒

マネジメント・スタッフ

検索